

Zur Verstärkung unserer Salesabteilung suchen wir zum nächstmöglichen Termin für unsere Zentrale in Hamburg einen

---

# Sales Manager (m/w/d)

---

## stilwerk. Living intensified.

Bereits seit 1996 präsentiert die Plattform stilwerk eine exklusive Designvielfalt und verbindet alles zum Thema Einrichtung, Wohndesign und Lifestyle unter einem Dach. Vom Klassiker bis zur Avantgarde, von der Küche bis zum Arbeitszimmer. Mit drei Standorten in Berlin, Düsseldorf und Hamburg und über 800 Premium-Marken ist das stilwerk Konzept international einmalig. Renommierete Hersteller sowie kuratierte Inneneinrichter sind mit eigenen Stores vertreten und werden durch wechselnde Pop-up Shops ergänzt. Mit dem stilwerk Online-Shop bietet die Plattform eine optimale Verknüpfung von offline und online und ermöglicht die individuelle Inneneinrichtung über alle Kanäle. Das eigene Magazin, spannende Ausstellungen sowie kulturelle Events und Architektur-Talks runden das Konzept ab und machen stilwerk zum inspirierenden Ort für Designliebhaber.

Seit 2019 erweitert stilwerk sein etabliertes Portfolio im qualitativ hochwertigen Möbel und Lifestyle-Segment kontinuierlich um die Bereiche Hospitality und Co-Working – und überträgt somit seinen hohen Designanspruch vom Showroom in real erlebbare Wohn- und Arbeitswelten. Mit dem stilwerk Hotel Heimhude im Herzen Hamburgs eröffnete Mitte 2020 das erste der neuen stilwerk Hotels.

### Ihr Aufgabengebiet

- Vermarktung von stilwerk eigenen Mediaprodukten/Kommunikationskanälen
- Vermarktung von vakanten Retailflächen im gesamten stilwerk Kosmos
- Entwicklung und Vermarktung von Kooperationsmaßnahmen
- Entwicklung neuer Vermarktungsprodukte/-möglichkeiten/-potentiale
- Erstellen von individuellen Vermarktungsangeboten
- Verantwortung für die Marktbearbeitung und regelmäßiges Monitoring (Beobachtung relevanter Markt- und Wettbewerbstrends)
- Entwicklung und Umsetzung nachhaltiger Vertriebsstrategien, -ideen und -konzepte
- Erstellung von Präsentationsunterlagen und Entscheidungsvorlagen
- Budgetverantwortung

### Ihr Profil

- Mehrjährige Saleserfahrung vorzugsweise im Möbelbereich (DACH/BeNeLux)
- Designaffinität und Grundkenntnisse im Produktdesign/ Interior Design
- Idealerweise vorhandenes Netzwerk im Bereich des internationalen Möbelfachhandels
- Grundlegende Kenntnisse im Immobiliensektor
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Sichere Verhandlungsführung bis Vertragsabschluss in deutscher und englischer Sprache
- Eigenständige, gewissenhafte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicheres Auftreten und Dienstleistungsorientierung
- Ausgeprägte Organisations- und Teamfähigkeit sowie Belastbarkeit und Flexibilität
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie relevanten Datenbanken und Software

Wir sind ein junges, motiviertes Team in einem expansiven Unternehmen mit Sitz direkt am Hamburger Fischmarkt und bieten Ihnen einen abwechslungsreichen Job mit vielfältigen Aufgaben. Wir arbeiten in flachen Hierarchien und legen Wert auf direkte Kommunikation und zielorientiertes Arbeiten.

---

### Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins als E-Mail (PDF) an Julia Cofalka unter: [personal@stilwerk.de](mailto:personal@stilwerk.de)

stilwerk Management GmbH | Große Elbstraße 68 | 22767 Hamburg  
[stilwerk.com](http://stilwerk.com) | [shop.stilwerk.com](http://shop.stilwerk.com) | [stilwerkhotels.com](http://stilwerkhotels.com)

**stilwerk**  
Living intensified.